Iwatani

2025年度

岩谷産業株式会社

インベスターズガイド

（事業概況）

証券コード：8088

更新日：2025年5月21日

企業概要

Iwatani

企業理念

世の中に必要な人間となれ、世の中に必要なものこそ栄える

Become a person needed by society, as those needed by society can prosper.

企業スローガン

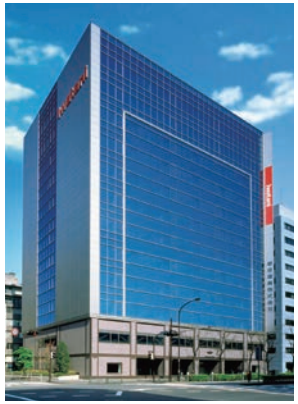
住みよい地球がイワタニの願いです

企業概要

※2025年3月31日現在

創　　業：昭和5年（1930年）5月5日
資　本　金：350億96百万円
売　上　高：8,830億円（2025年3月期、連結）
当期純利益：404億円（2025年3月期、連結）
関係会社：230社（うち連結子会社105社）
従業員数：11,859名（2025年3月期、連結）
決　算　期：3月31日

大阪本社


東京本社

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

当社の事業概況

総合エネルギー事業

- LPガス
- 電力・都市ガス（保安）
- ガス機器・生活関連商品
- カセットこんろ・カセットガス

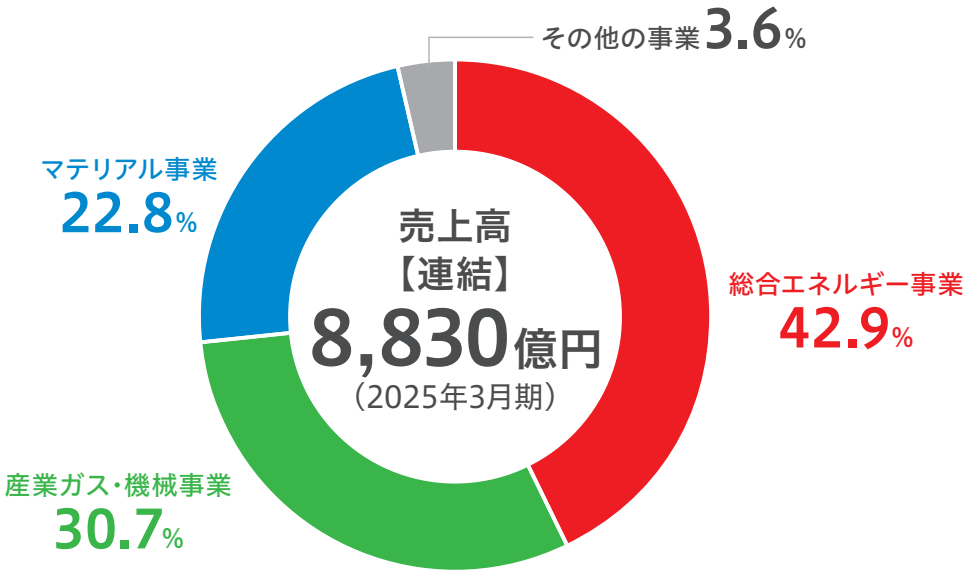
産業ガス・機械事業

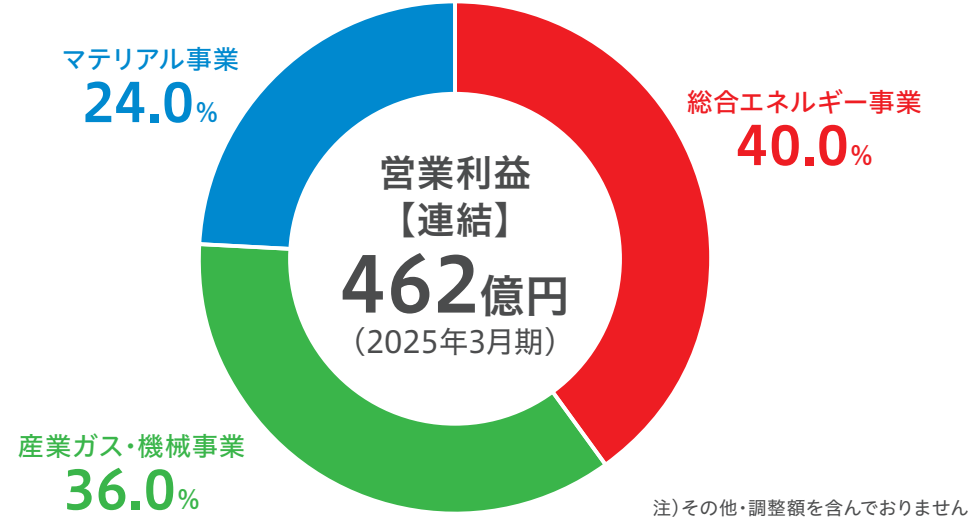
- 産業ガス
  （エアセパレートガス・水素・ヘリウムなど）
- ガス製造・供給設備、産業機械

マテリアル事業

- 機能樹脂
- 資源・新素材
- 金属
- 電子マテリアル

ガス＆エネルギーがコア事業





注）その他・調整額を含んでおりません

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

当社の事業展開

Iwatani

BtoC顧客基盤

総合エネルギー事業

2021年
イワタニゲートウェイのサービスを開始

2017年
都市ガス小売市場へ参入

2016年
電力小売事業へ参入

2014年
米国からのLPガス輸入開始

1981年
サウジアラビアからのLPガス輸入開始

1969年
カセットフーの発売開始
（携帯用ホースノンコンロ）

1953年
マルヰプロパン販売開始

BtoB顧客基盤

産業ガス・機械事業

2022年
米国の産業ガス製造・販売会社Aspen Air US社買収
HySTRA実証試験の完遂

2014年
日本初の商用水素ステーション
「イワタニ水素ステーション 尼崎」を開所

2013年
カタール産ヘリウムの調達開始

1978年
日本初の商業用液化水素製造プラント完成

1975年
（株）コールド・エア・プロダクツを設立
産業ガスメーカーポジションに参入

1958年
大阪水素工業（株）（現 岩谷瓦斯（株））を設立
水素事業の本格的取り組み

マテリアル事業

2025年
JOGMECと合弁会社を設立、カレマグ社への資本参加

2022年
ノルディックマイニング社への資本参加

2020年
使用済みプラスチックの再資源化事業に取り組む新会社
「（株）アールプラスジャパン」へ資本参加

2014年
二次電池材料の販売開始

2010年
バイオマスPET樹脂の取扱開始

1997年
ドラール・ミネラル・インダストリーズ社（豪州）を買収

1953年
ガス管、継手、バルブ類の金属関連、
ルチールサンド（被覆材）の原料関連の取扱開始

1952年
合成樹脂の取扱開始

1945年　岩谷産業株式会社を設立
1941年　水素の取扱開始
1930年　岩谷直治商店創業：酸素・カーバイド・溶接棒への取り組み

ガス＆エネルギー

●産業ガス顧客へ金属等の
原材料供給を開始

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

総合エネルギー事業（概要）

Iwatani

エネルギー関連機器

ガスコンロ

エネファーム

LPガス供給設備

LPガス非常用発電機

カセットこんろ・カセットガス

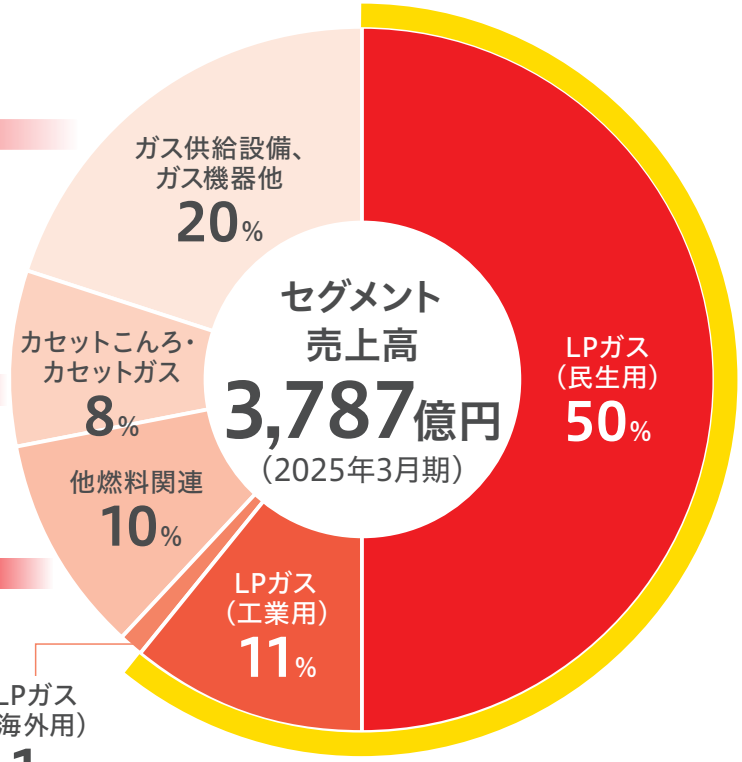
カセットこんろ

カセットガス

LPガス以外

- LNG
- 灯油

《売上高の構成比率》



《イワタニのLPガス販売実績》

	小売	卸売
業界順位	1位／15,791社	1位／1,100社
シェア	5.1%	14.4%
マルヰガス※利用世帯数	120万世帯	340万世帯

出所：LPガス資料年報2025、当社推計　※当社LPガスブランド名　（2025年3月31日時点）

LPガス

輸入から家庭への配送まで対応

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

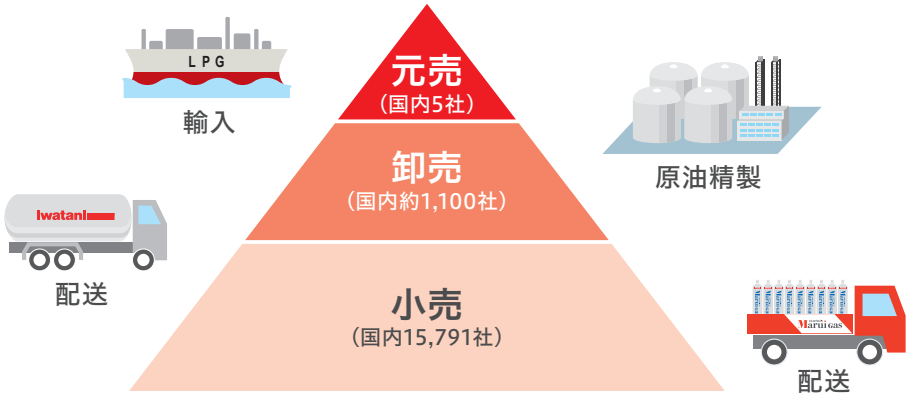
LPガス業界概要と当社体制

Iwatani

LPガス業界概要

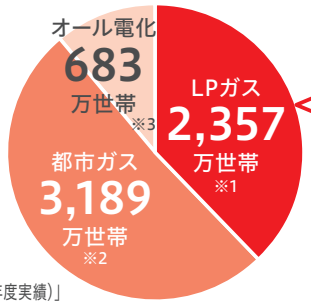
「元売」「卸売」「小売」の3階層からなる業界

《LPガス業界の構造》



国内のLPガス消費世帯数は約40%

《日本のLPガス消費世帯比率》



LPガスの
供給地域は
国土の約95%

都市ガス
供給エリア外で
利用されている
エネルギー

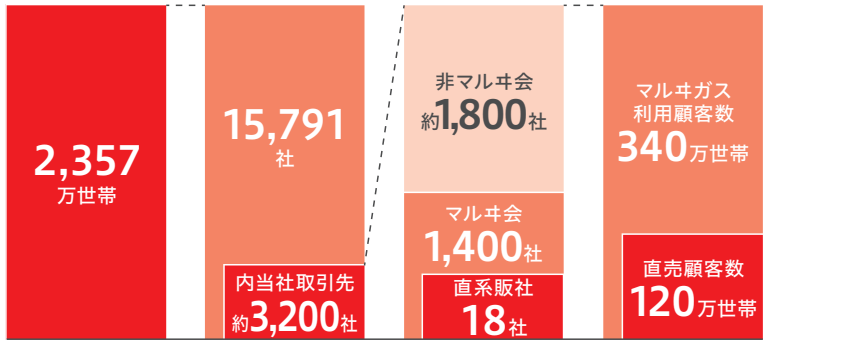
※1 出所:産業報道出版(株)資料(2023年度)、資源エネルギー庁資料(2024年3月)
※2 出所:資源エネルギー庁資料(2024年3月)
※3 出所:(株)富士経済「2018年版 住宅エネルギーサービス関連機器エリア別普及予想調査(2017年度実績)」

当社体制

元売～小売まで一貫体制

《LPガス調達・供給体制》

当社取引先の構成



Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業戦略（卸売）

Iwatani

《全国規模のLPガス事業プラットフォーム》

配送拠点

●134カ所 ●約1,600名 ●車両約1,300台

基地

●全国114カ所の三次基地

供給・物流網

保安

販売網（ガス・機器）

営業拠点

●309カ所 ●約3,400名

供給インフラを活用した卸売事業の収益拡大

取引先事業者数の拡大

《マルヰ会独自のサービス展開》

- ●営業支援（機器販促、ガス需要開発）
- ●保安業務受託
- ●業界交流、情報交換、人材教育

小売事業者との関係構築

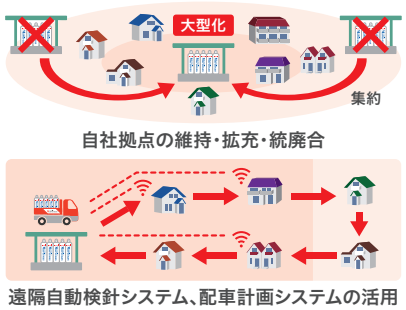
MaruiGas災害救援隊

●災害時に速やかにLPガスの復旧作業を行うことを目的に特約店の協力のもと結成された民間エネルギー事業者MaruiGasとして日本唯一最大の全国防災組織

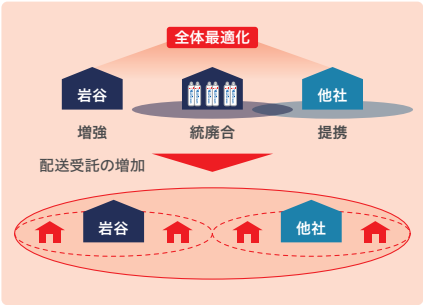
●年に一度、全国で一斉訓練を実施し、災害対応力の維持・強化を図る（2024年3月までに32カ所、延べ2,191名の隊員が出動）

配送体制の合理化を推進

《配送体制の合理化を推進》



両輪で推進



自社拠点の効率的な配送体制構築

他社との配送アライアンス推進

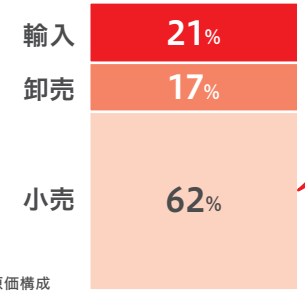
Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業戦略（小売）

Iwatani

《LPガス小売業界の特徴》

●家庭用LPガスの原価構成

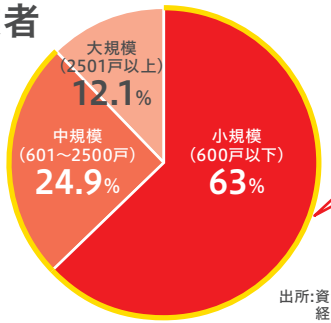


小売はシリンダーの配送や保安、検針等、手間とコストが掛かる

※LPガス輸入価格を除いた原価構成

出所:一般財団法人日本エネルギー経済研究所石油情報センター

●小売事業者顧客数の分布



中小規模の事業者が多い

出所:資源エネルギー庁「石油ガス流通・販売事業経営実態調査報告書（2023年8月末時点）」

●事業環境

後継者、従業員不足
人口減少および高齢化
ガス機器の省エネ化
エネルギー間競争激化
省令改正による競争激化、物流問題

小売事業者数は減少傾向

全国規模のLPガス事業プラットフォームを活用し、直売顧客数拡大により、小売の収益力を強化

M&Aを中心に直売顧客数を拡大

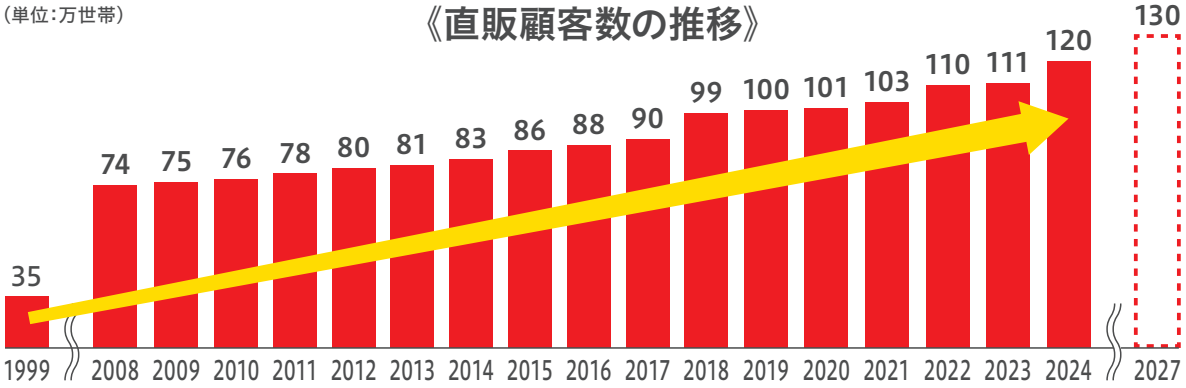
卸売取引先事業者数の拡大

M&A機会の拡充

直売顧客数の拡大へ

《直販顧客数の推移》

（単位:万世帯）



Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業戦略（工業用）

Iwatani

《工業用LPガスを全国規模で供給できる基盤》

●提案から施工・メンテナンスまでワンストップ対応 ●24時間365日の遠隔監視 ●自社グループで一元管理

燃料転換の推進による収益拡大

利用燃料を重油・灯油からLPガスに切り替え、
ユーザーの低炭素化ニーズを実現（燃料転換）

熱需要の省エネ・省コスト、節電・BCP対策提案

×

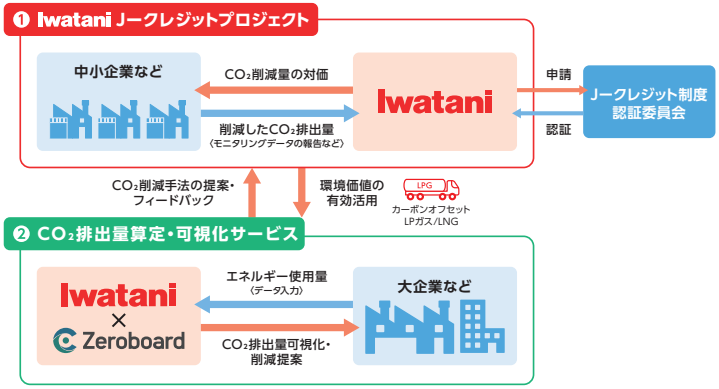
LPガスの安定供給、設備改善、保安に至るまでトータルサポート

蒸気ボイラー

コージェネレーションシステム

顧客の低・脱炭素化をトータルサポート

●中小企業等でのCO_2削減量を環境価値化、J-クレジットとして活用



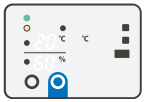
●2022年よりJ-クレジットを活用したカーボンオフセットガスの供給を開始

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業戦略（次の成長に向けた取り組み）

イワタニゲートウェイ構想（総合エネルギー事業のDX化）

IoTプラットフォーム　イワタニゲートウェイ



ガス警報器に通信機能を付加することにより、さまざまな「モノ」をインターネットにつなぐゲートウェイ（中継基地）として機能する新技術。

日本全国でLPガスを供給する
お客様とのリアルな接点

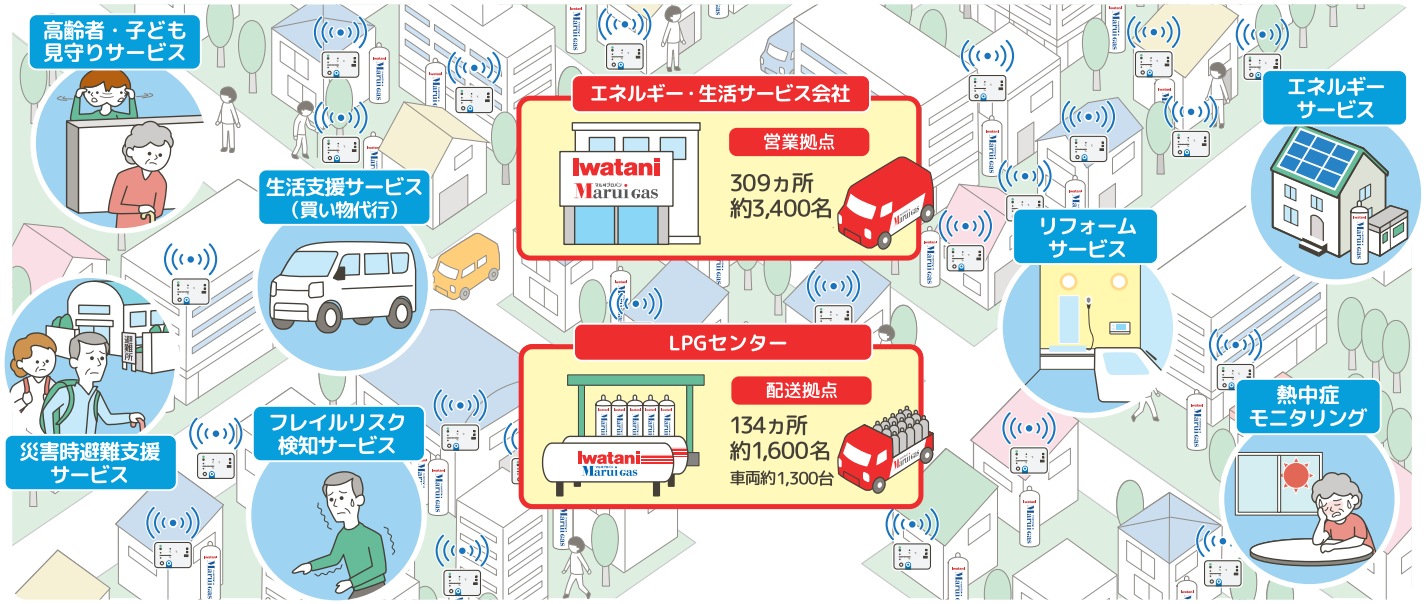
⟷

家庭のエネルギーデータや
さまざまなセンサーを活用したデジタルな接点

地域社会の課題解決型

サービス体制

エネルギー事業インフラ



イワタニゲートウェイ通信インフラ

自治体・異業種連携

全国各地への展開

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業戦略（カートリッジガス）

Iwatani

国内市場

高品質＆ブランド力

×

顧客ニーズを取り入れた新商品開発力

新規需要の開拓による収益拡大

アウトドア用途

カセットフー“タフまる”

こんろ以外のカセットガス製品

“MYDANRO”

デザイン性に優れたカセットこんろ

カセットフー“極”

2027年度 国内販売目標

	2024年度 販売実績	2027年度 販売目標
カセットこんろ	237万台	340万台
カセットガス	1億744万本	1億3,000万本

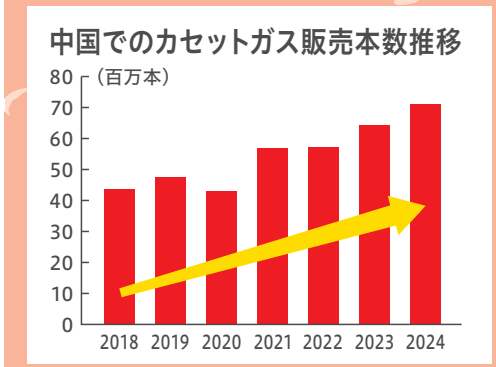
海外市場

製造拠点の活用

×

各国のニーズに合った製品の投入

中国・東南アジアでの拡販、米国での事業拡大



イワタニカートリッジガス（株）

岩谷気具（珠海）有限公司

イワタニカセットフー（タイ）会社

海外販売目標数量（2027年度）

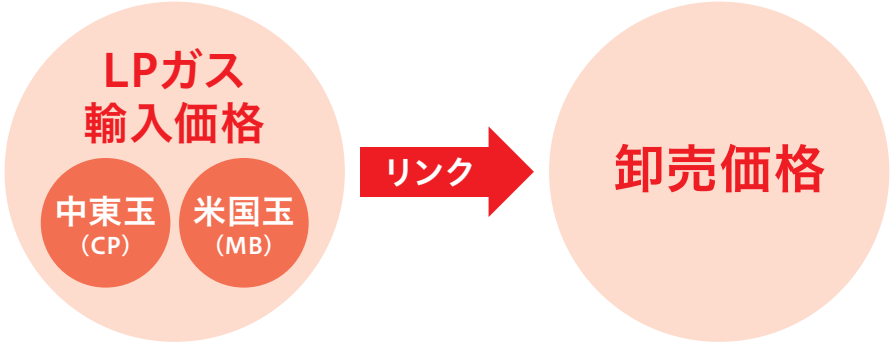
- カセットこんろ　470万台
- カセットガス　1億2,000万本

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

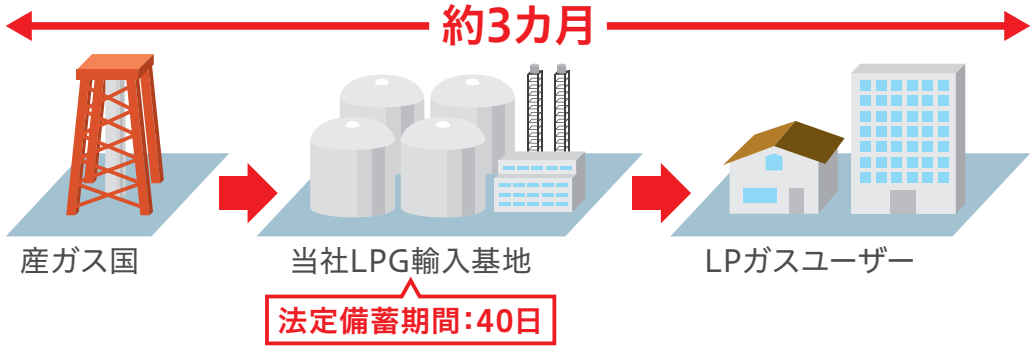
参考：LPガス輸入価格の影響について

Iwatani

前提❶ 卸売価格はLPガス輸入価格に連動



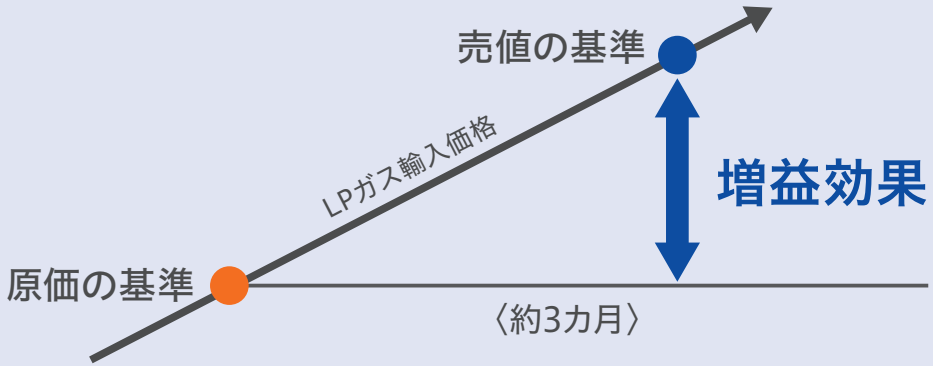
前提❷ 輸入～販売の期間は約3カ月



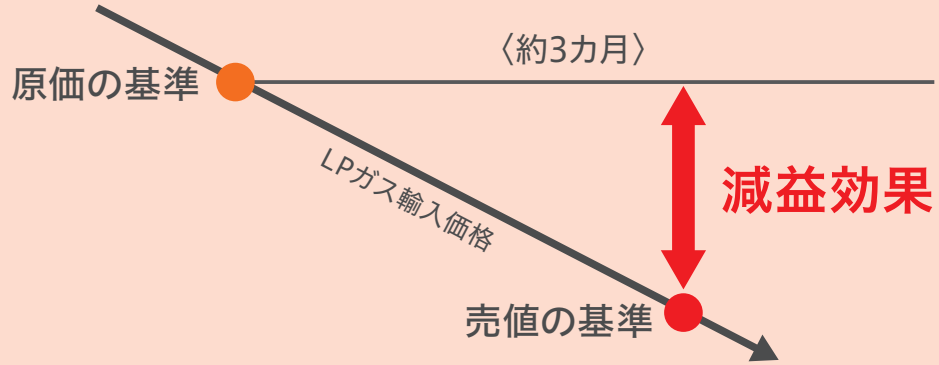
LPガス輸入価格が変動 → **短期的に業績に影響が生じる（市況要因の発生）**

（LPガス輸入価格が元の水準に戻れば影響はゼロ※）

上昇局面 安い在庫を高値で販売



下落局面 高い在庫を安値で販売



※在庫量・販売時期・販売数量等によって実際の業績への影響は変動します。

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

産業ガス・機械事業（概要）

Iwatani

機械設備等

高圧ガス供給設備

溶接機器

タンクローリー

溶接ロボット

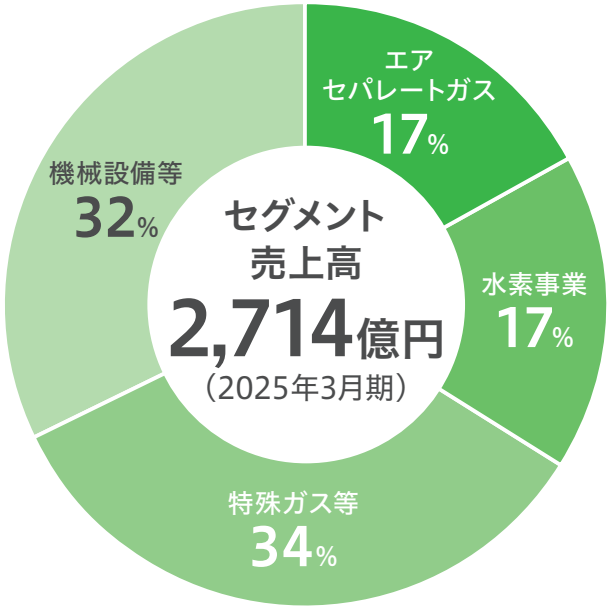
板金・溶接専用機

半導体製造装置

溶接材料

製薬設備

《売上高の構成比率》



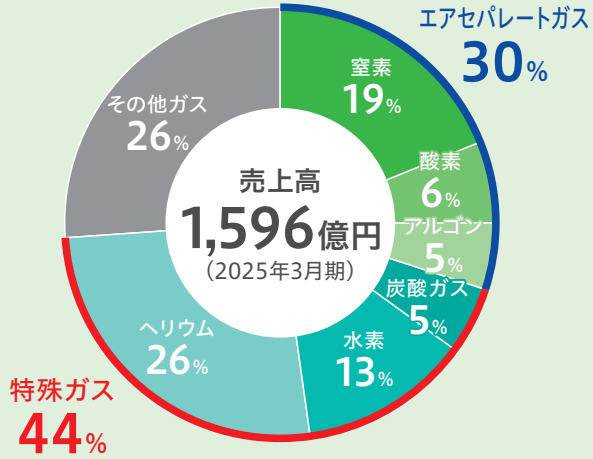
海外売上高比率 27%

特殊ガスの市場シェア

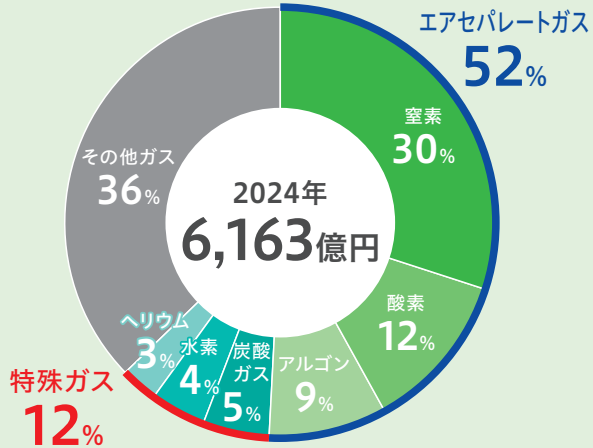
●水素（液化水素を含む）	約70%	業界1位
●液化水素	100%	業界1位
●ヘリウム	約50%	業界1位

出所：ガスジオラマ2025、当社推計

ガス種別内訳



業界全体での産業ガス別シェア



出所：ガスジオラマ2025

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

産業ガス業界（概要）

Iwatani

原料		ガス種	用途別シェア	国内市場規模
空気 → 深冷分離	→	酸素（エアセパレートガス）	鉄鋼、化学、金属、機械、輸送、その他	758億円
空気 → 深冷分離	→	窒素（エアセパレートガス）	化学、電機、鉄鋼、機械、食品、輸送、その他	1,873億円
空気 → 深冷分離	→	アルゴン（エアセパレートガス）	鉄鋼、電機、輸送、金属、機械、化学、その他	554億円
化学プラント等の副生ガス → 精製	→	炭酸（特殊ガス）	溶接、飲料、化学、冷却、製鋼、その他 ※液化炭酸のみ	289億円
ガス田 → 精製 → 輸入（液体）	→	ヘリウム（特殊ガス）	半導体、光ファイバー、リークテスト、溶接、分析、バルーン、低温工学、その他 ※ヘリウムガスのみ	203億円
石油・化学プラント等の副生ガス 石油起源の炭化水素 → 改質精製	→	水素（特殊ガス）	弱電、金属、化学、ガラス、その他 ※圧縮水素のみ	271億円

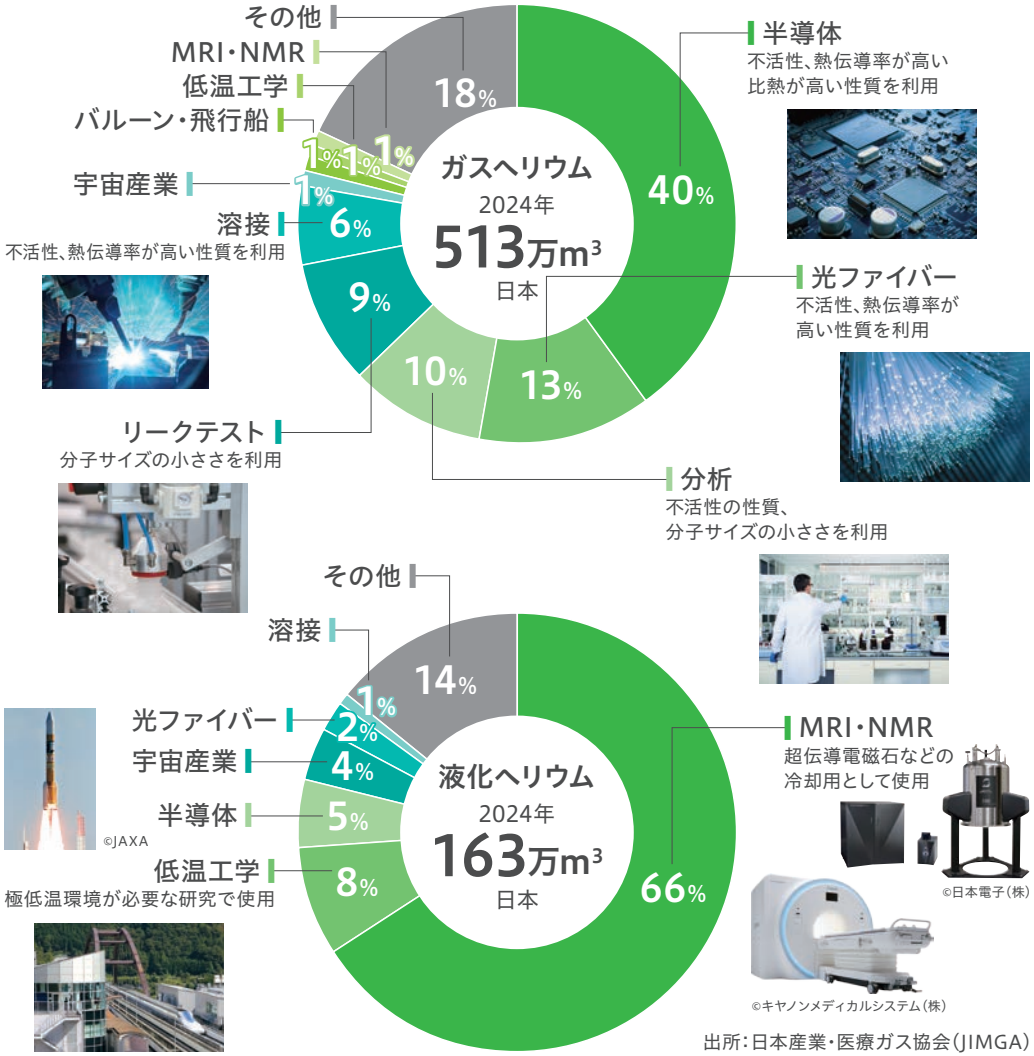
＊ガスジオラマ2025を参照。国内市場規模については、2024年工業ガス市場規模より当社試算

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業戦略（ヘリウム）

主な用途

●半導体、光ファイバー、MRI、宇宙産業など先端分野で利用



出所：日本産業・医療ガス協会（JIMGA）

調達・供給体制

●北米・カタールの複数ソースから調達

供給体制

●高効率機器の導入による充填時のロス削減
●コンテナ投資による輸送の優位性を確保

大阪ヘリウムセンター

東京ヘリウムセンター

バンコクガスセンター（タイ）

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

Iwatani

国内トップシェア・液化水素のオンリーワンサプライヤー

イワタニの水素事業

原料

副生ガス

化石燃料

製造

水素プラント（液化水素）

水素プラント（圧縮水素）

輸送

液化水素

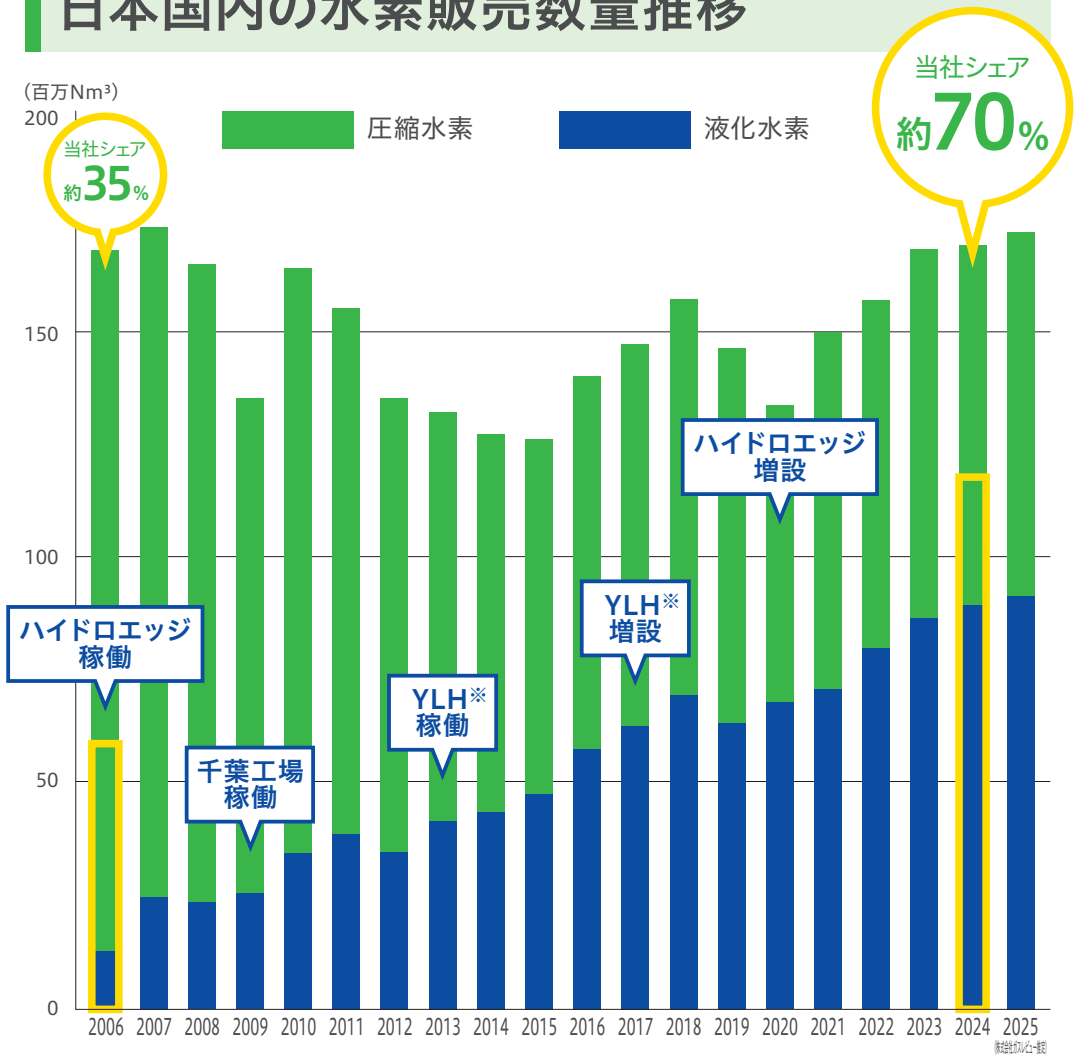
圧縮水素

利用

エネルギー用途

産業用途

日本国内の水素販売数量推移



出所：ガスジオラマ2024

※山口リキッドハイドロジェン株式会社

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

液化水素を核とした販売拡大

産業用途

●液化水素の特徴を活かした顧客基盤の拡大

液化水素の特徴

大量輸送・貯蔵が可能

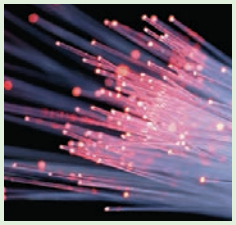
輸送効率 約12倍（圧縮水素比）

高純度

純度 99.9999%

水素の用途

ガラス製造（光ファイバー・石英ガラス）

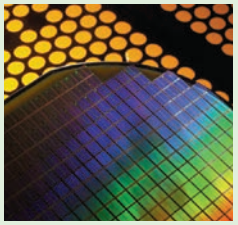


※酸水素炎バーナーで、クモリのないクリアなガラス製造

金属熱処理

※金属表面を滑らかにする光輝焼鈍用の添加剤など

半導体・エレクトロニクス



※原料ガスの希釈や雰囲気用など

宇宙開発（ロケット燃料）

※液化水素のみ

エネルギー用途

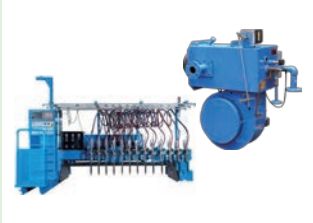
●エネルギー市場の創出

脱炭素関連需要の拡大

事業活動の脱炭素化に向けた実証ニーズへの対応

H_2 KIBOU FIELD
出所：パナソニック（株）

水素ハイブリッド電車「HYBARI」
出所：東日本旅客鉄道（株）



水素切断機・水素混焼バーナー

水素ステーション整備の取り組み

国内外での水素ステーション建設の推進

米国水素ステーション

FCバス対応型水素ステーション

岩谷コスモ水素ステーション平和島

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

Iwatani

液化水素製造拠点

●液化水素の販売増加にあわせて製造能力を増強

山口リキッドハイドロジェン
（山口県周南市）

2Line

●2013年：1Line 稼働開始
●2017年：1Line 増設

ハイドロエッジ
（大阪府堺市）

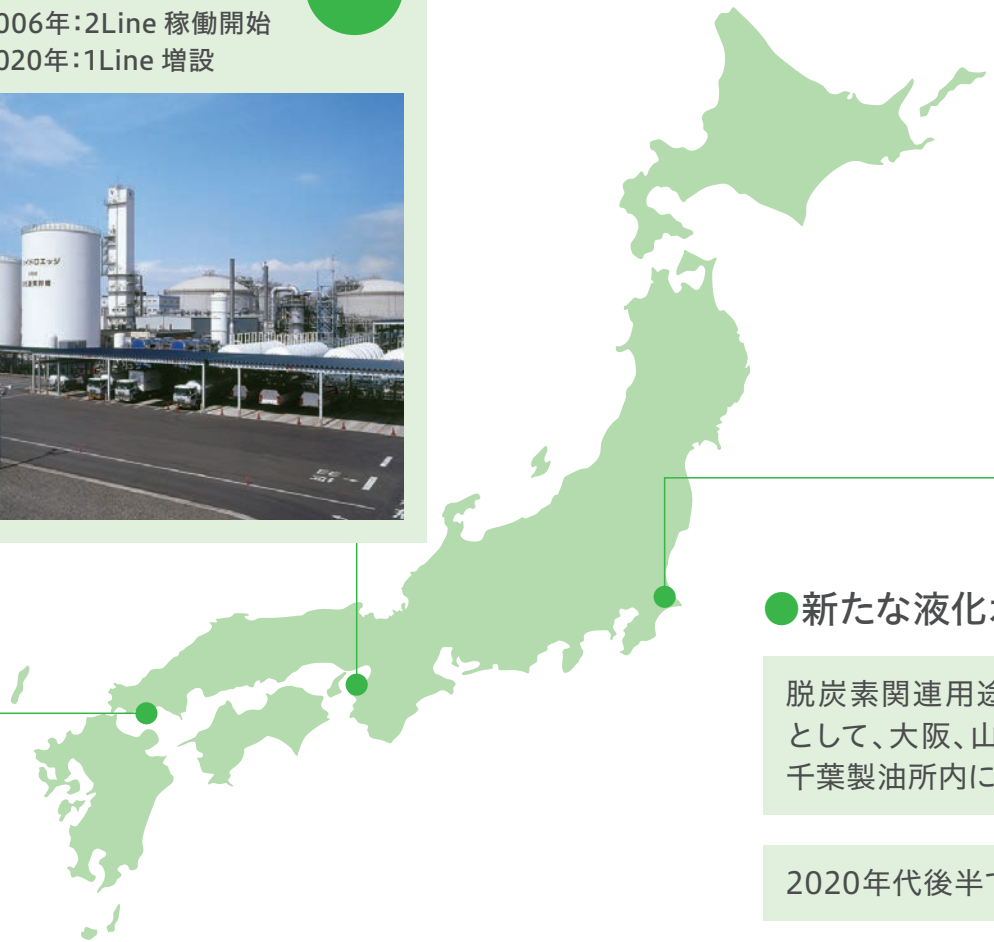
3Line

●2006年：2Line 稼働開始
●2020年：1Line 増設

岩谷瓦斯 千葉工場
（千葉県市原市）

1Line

●2009年：稼働開始



●新たな液化水素製造拠点を検討

脱炭素関連用途を含め拡大する国内需要への対応として、大阪、山口、千葉に加え、コスモ石油（株）の千葉製油所内において新しい製造拠点の建設を検討

2020年代後半での液化水素の製造開始を目指す

1Line＝5t/d

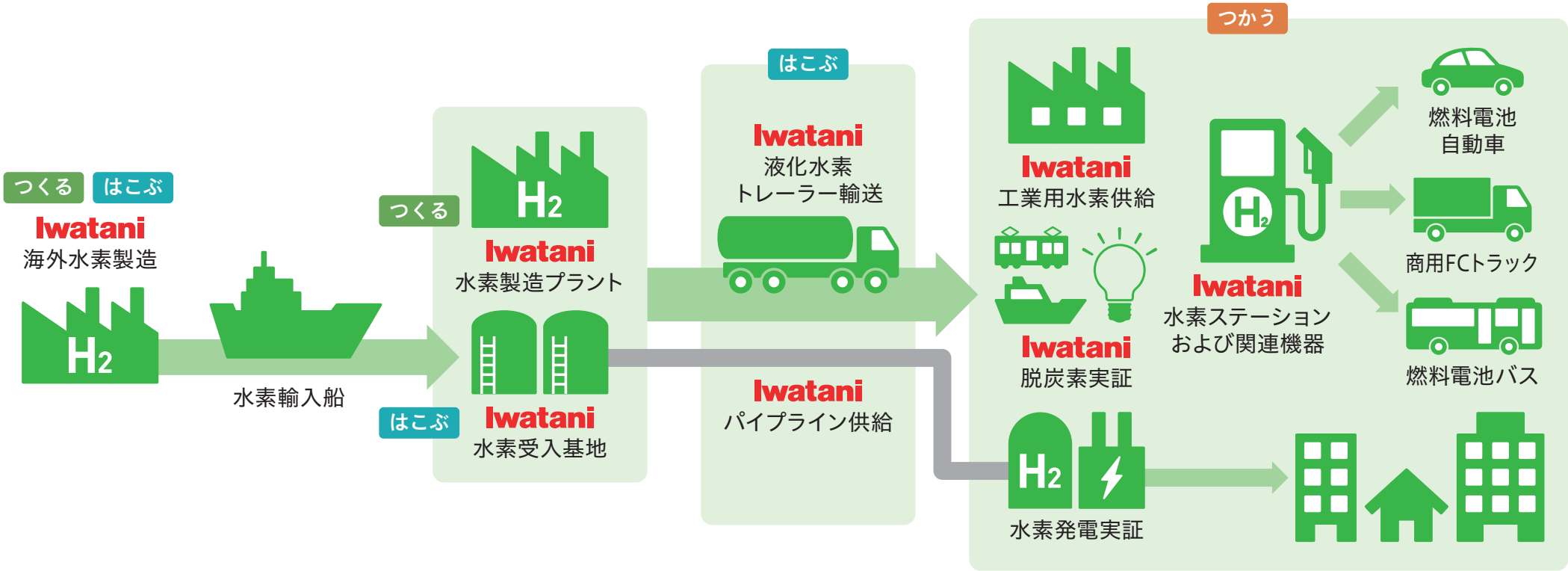
Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

Iwatani

CO_2フリー水素サプライチェーンの構築

国内外のパートナーとの連携 × 「つくる」「はこぶ」「つかう」のサプライチェーン全体の取り組み推進

水素エネルギー社会における役割



Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

Iwatani

CO_2フリー水素サプライチェーンの商用化実証（グリーンイノベーション基金）

●事業の目的・概要

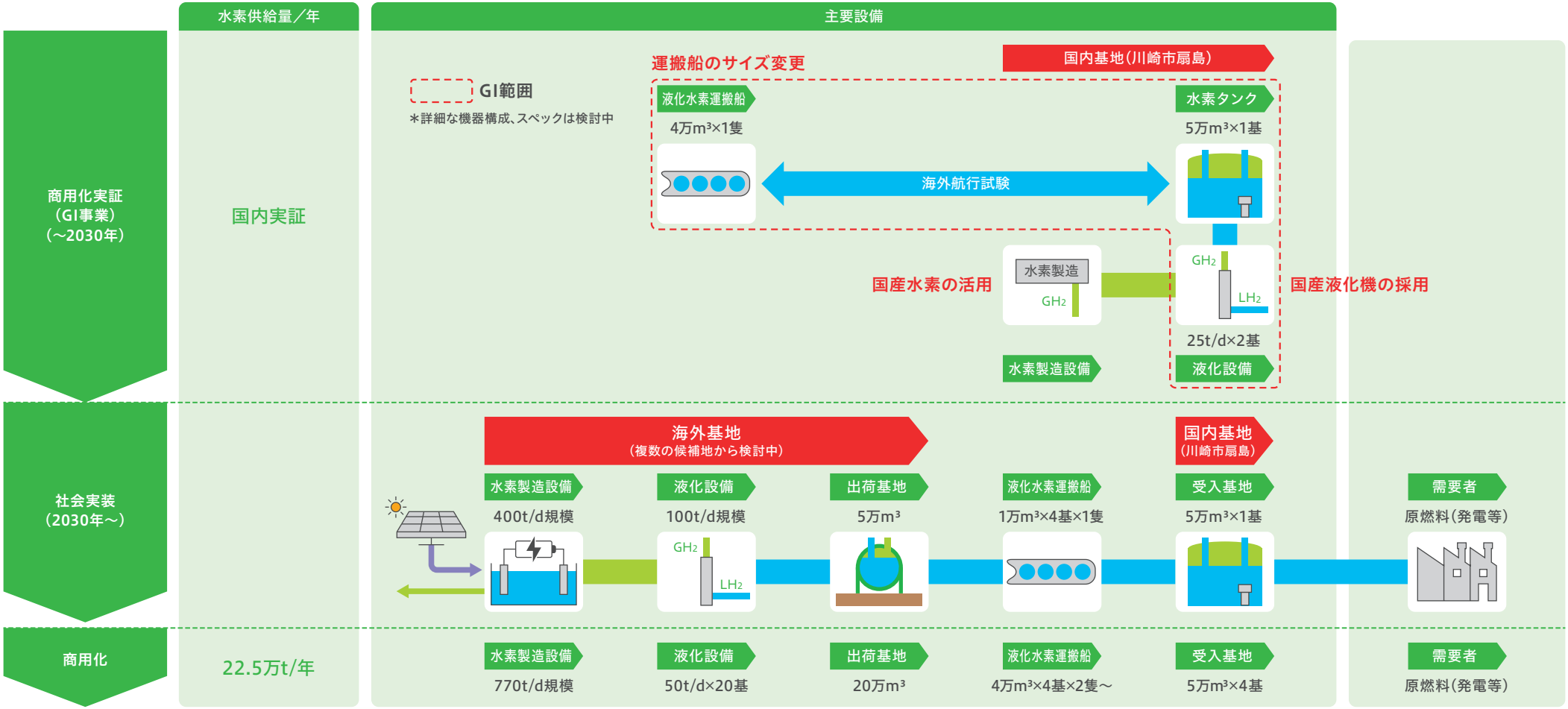
2030年30円/Nm³（船上引き渡しコスト）の水素供給コストの達成に向けた液化水素サプライチェーン構築のための商用化実証事業

●事業期間

2021～2030年度（10年間）

●実施体制

日本水素エネルギー（株）［出資企業：川崎重工業（株）、岩谷産業（株）］（主幹事）、ENEOS（株）



※本事業はNEDO（新エネルギー・産業技術総合開発機構）の助成事業の一環です。

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業戦略（機械）

Iwatani

システムでのロボット販売（自動化）提案力	半導体後工程 全設備をラインアップ	溶接のトータル ソリューション提案力	ガス設備の エンジニアリング力

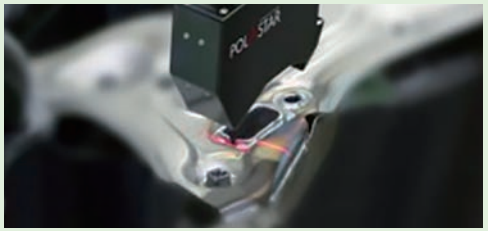
「イワタニの専門性×技術力」
お客さまのニーズにあわせた生産プロセスの最適化を提案

自動車業界、造船業界、電子部品業界、半導体業界、産業機械業界、製薬業界 など

次の成長に向けた取り組み

省人化への対応

自動化装置（検査・重作業など）、協働ロボットの提案



溶接検査の自動化

協働ロボット

脱炭素需要の取り込み

水素、アンモニアの実証用途向けや新たな需要への設備提案

水素ステーション関連設備

水素混焼バーナー

アンモニア供給設備

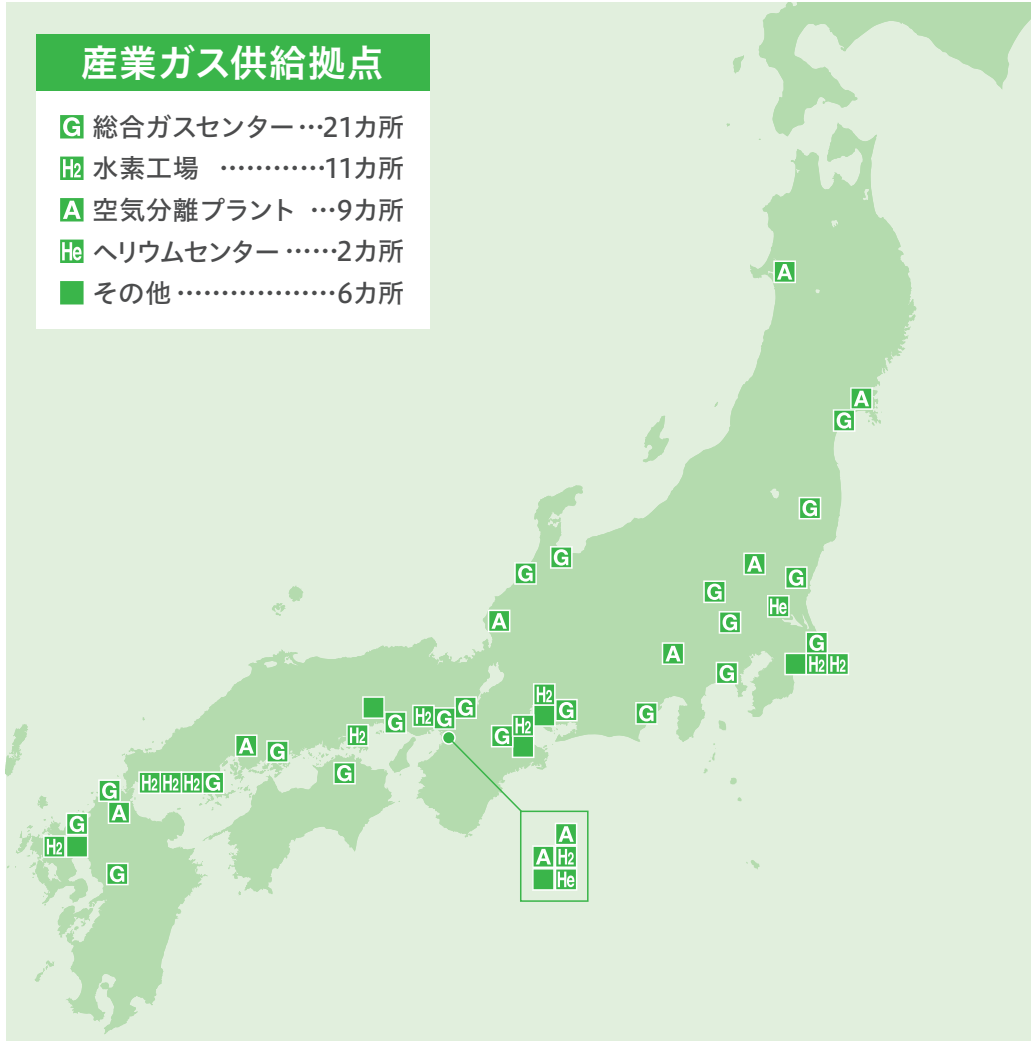
Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

Iwatani

中国・東南アジア・米国における事業も拡大

《海外拠点》

《国内拠点》



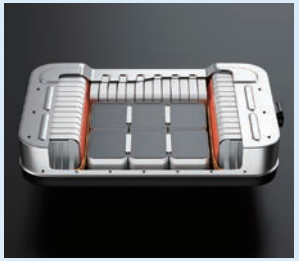
Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

マテリアル事業（概要）

Iwatani

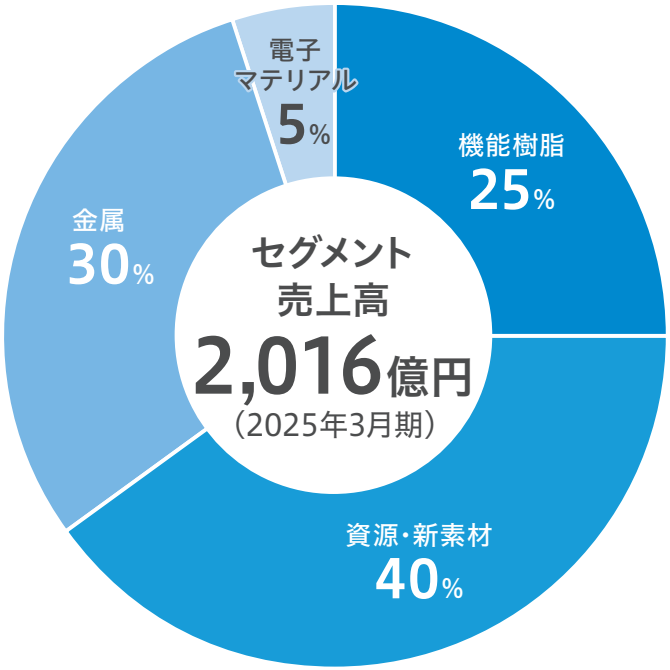
電子マテリアル

●電池関連材料
●ディスプレイ材料
関連業界：車載電池業界、電子業界等


車載電池材料

スマートフォン関連部材

《売上高の構成比率》



海外売上高比率 25%

市場シェア		
●バイオマスPET樹脂	約70%	業界1位
●チタン鉱石（高品位品）	約40%	業界1位

出所：当社推計

機能樹脂

●樹脂原料（PET樹脂、ポリプロピレン樹脂等）
●樹脂成型品、各種フィルム、シート
関連業界：飲料・食品業界、日用品・家電業界等

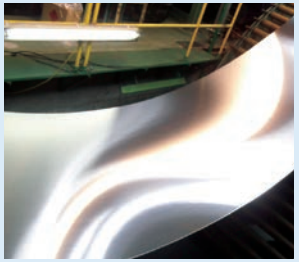
PET樹脂

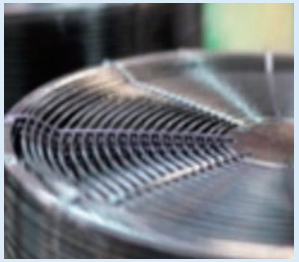
エアコンパネル

フィルム（保護テープ）

金属

●ステンレス ●精密ステンレス ●アルミニウム
●非鉄材料 ●高合金 ●金属加工品
関連業界：電子部品業界、空調機器業界等


ステンレス


線材加工事業

資源・新素材

●ミネラルサンド（ジルコン、チタン原料）
●セラミックス原料（レア・アース、ジルコニウム化合物）
●耐火物原料 ●バイオマス燃料 ●電子材料
関連業界：化学品業界、窯業業界、自動車業界、半導体業界等

資源事業

セラミックス原料

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業概要（機能樹脂）

Iwatani

樹脂原料

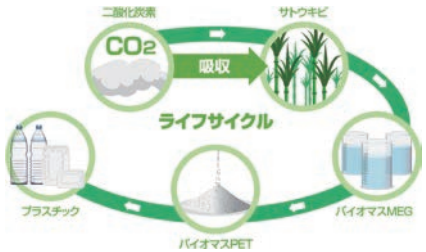
バイオマス樹脂を代表とする“環境にやさしい原料”の提案を通じ、お客様のニーズに幅広く対応

バイオマスPET

- ●バイオマス原料調達～バイオマスPET販売までサプライチェーンを一貫管理
- ●CO_2削減効果 約28%（従来品比）

ボトル
（飲料用、調味料用、日用品用など）

シート
（食品容器用など）



バイオマスPP、PE、PS

- ●ISCC認証を2022年度に取得
- ●世界的な化学メーカーとパートナーシップを組んで日本向けの市場を新規開拓
- ●バイオマスPSが2023年から採用

ISCC
International Sustainability & Carbon Certification

バイオマスPSを使用したカトラリー

樹脂製品

国内自社グループ、海外協力会社の加工機能を活用した事業展開

フィルムや日用品などの身近な自社ブランド製品

食品用ポリ袋

電子レンジ調理製品

海外OEM製品

業務用エアコンパネル

介護ベッド

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業概要（資源・新素材）

ミネラルサンド（チタン鉱石・ジルコンサンド）

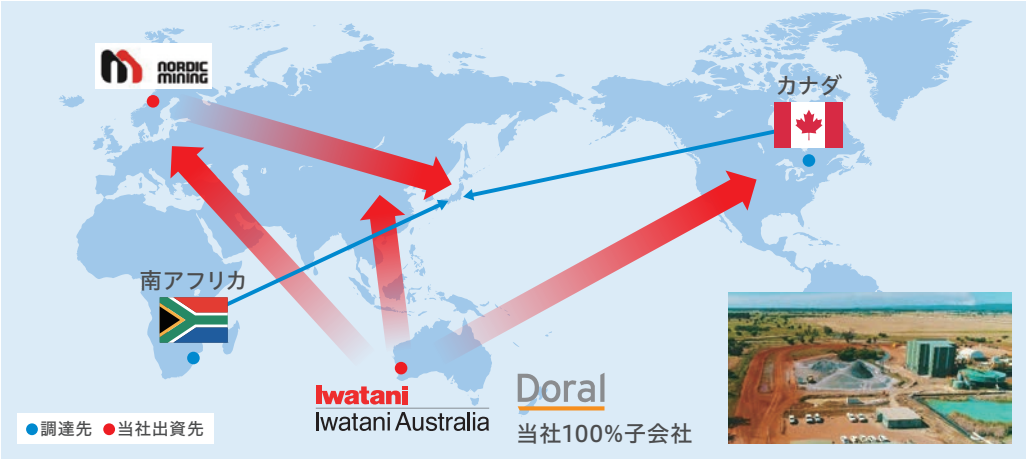
海外 自社採掘による収益力の強化、
出資による調達ソースの多様化

国内 資源メジャーからの調達と
粉砕加工機能を活かし販売拡大

チタン鉱石（TiO_2）	用途：酸化チタン顔料、金属チタン、溶接材料
ジルコンサンド（$ZrSiO_4$）	用途：耐火物、陶器、ジルコニア、研削材、鋳物

ノルディック・マイニング社

- ●当社出資先
- ●環境価値の高いグリーンチタンが採掘できる
  ノルウェー鉱区のプロジェクトに参画　※採掘時CO_2排出量が低い
- ●2025年より、当社は国内向けに販売開始予定



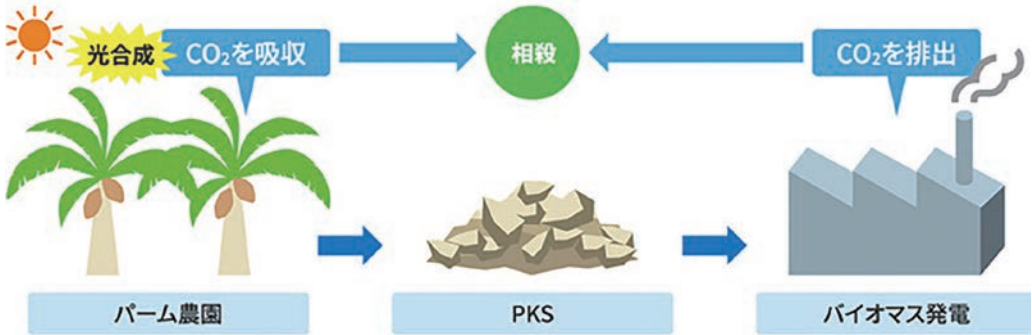
バイオマス燃料（PKS・木質ペレット）

調達先、販売先との長期契約締結による収益拡大

PKS（パーム椰子殻）

木質ペレット

- ●集荷から供給まで一貫したサプライチェーンを構築
  （環境認証取得）
- ●東南アジアの複数ソースから調達し、
  国内のバイオマス発電事業者向けに販売



Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業概要（金属）

Iwatani

ステンレス

材料販売×加工機能強化による販売拡大

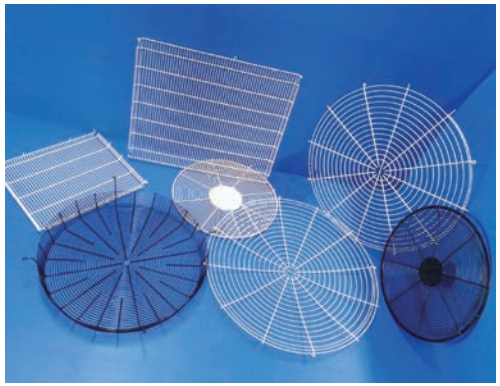
- ステンレス材料の販売に加え、国内加工拠点を活用し、お客様の幅広いニーズに対応
- 2024年、国内有力ステンレス加工メーカーのグループ会社化により、加工機能を強化

ステンレス（圧延ロール）

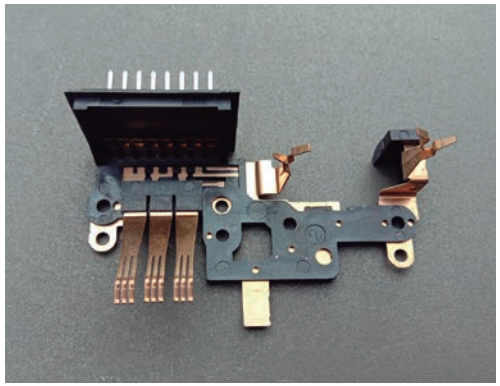
金属加工品

海外加工機能の拡充による収益拡大

- 材料調達から加工まで一貫生産体制を構築（タイ・中国）
- エアコンメーカーや家電メーカー、自動車部品メーカー向けに加工品を販売
- 2023年、世界のエアコン市場拡大に合わせ、タイ自社工場を拡張
- 2025年、タイにて精密プレス・インサート成型工場をグループ会社化し、加工機能を強化



業務用エアコンのファンガード（タイ）



インサート成型部品（次世代車載部品、電子部品）（中国）

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

事業概要（電子マテリアル）

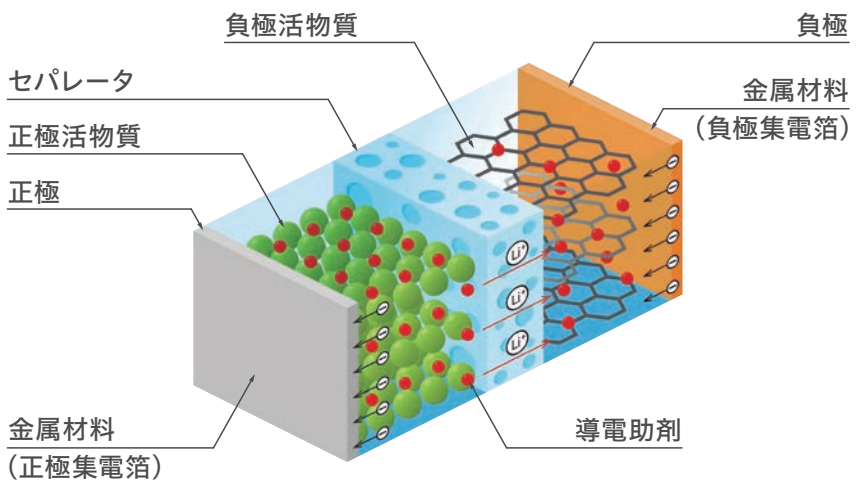
Iwatani

二次電池材料

取扱い商材の拡大による販売強化

●リチウムイオン二次電池の正極材に使用される、リチウム、コバルト、マンガン、ニッケルを販売

リチウム、コバルト、マンガン、ニッケルメーカー ▶ 当社 ▶ 正極材、電池メーカー



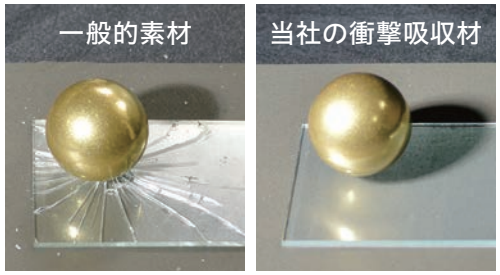
リチウムイオン二次電池 内部構造

ディスプレイ用機能性フィルム

当社独自の衝撃吸収材の拡販

●製造委託先と協力し、顧客ニーズに合わせた当社オリジナル製品を開発

《鉄球落下試験の結果》



当社オリジナル製品は高い衝撃吸収性を発揮

非磁性ステンレス箔
（フォルダブルスマートフォン部品）

スマートフォンに搭載される有機ELパネルに採用

機能性フィルム
（車載ディスプレイ材料）

高度なディスプレイ機能が求められる次世代自動車（EV・FCV）向けフィルムを開発中

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

次の成長に向けた取り組み

Iwatani

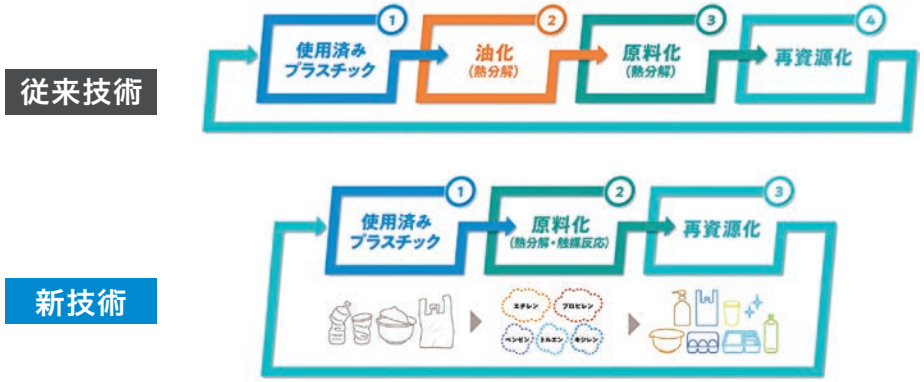
環境関連の新技術、新事業への投資

環境ソリューション事業の拡大

アールプラスジャパンへの参画

- 廃プラを原料に、PETやプラスチック等の化学品を製造するケミカルリサイクルプロジェクト
- 2030年代に量産化予定

R PLUS JAPAN



工程フロー

タイにおけるリサイクルPET事業の検討

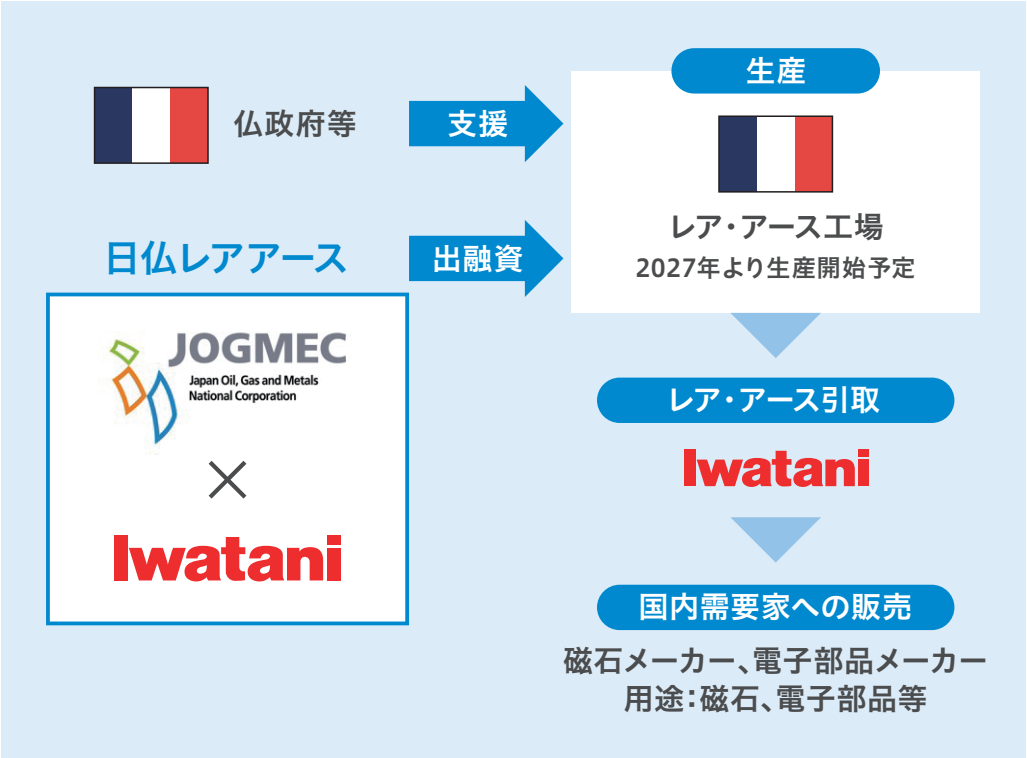
- 使用済みPETボトルを原料とした、リサイクルPETボトルの基となる中間製品（プリフォーム成形品）を飲料メーカーに販売する事業を、世界最大手のPET樹脂メーカーと共同で検討
- 「グローバルサウス未来志向型共創等事業」において補助金交付事業として採択

重要鉱物資源への投資

サプライチェーンの構築による販売拡大

レア・アース精錬事業への参画

- 2024年度、独立行政法人エネルギー・金属鉱物資源機構※と「日仏レアアース株式会社」を合弁で設立　※JOGMEC
- レア・アースの中でも最重要資源と言われる鉱物を生産できるフランスの会社に出資し、国内に販売予定



Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

参考：事業拠点

Iwatani

《海外拠点》

《国内拠点》

Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

株主・投資家情報サイト

統合報告書

ESGの取り組み等については、統合報告書に記載しております。

統合報告書 | IR情報 | 岩谷産業株式会社（iwatani.co.jp）

ファクトブック

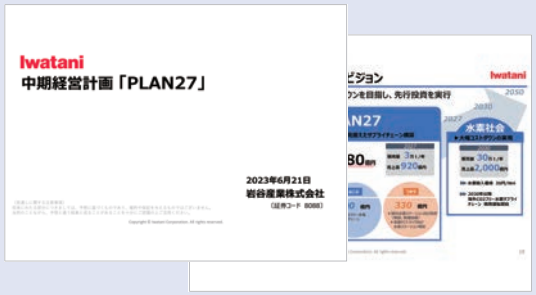
業績推移、指標についてはファクトブックにまとめております。

ファクトブック | IR情報 | 岩谷産業株式会社（iwatani.co.jp）

中期経営計画PLAN27

中期経営計画説明資料の他、説明会動画、
説明会当日の質疑応答要旨を掲載しております。

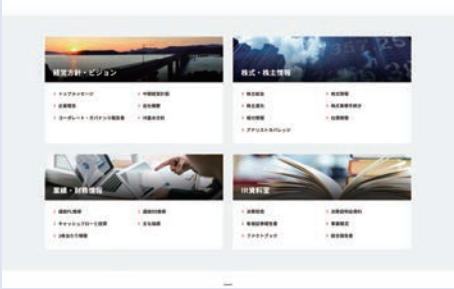
中期経営計画 | IR情報 | 岩谷産業株式会社（iwatani.co.jp）



IR情報

決算短信、決算説明会資料、株式・株主情報等は、
下記からご確認いただけます。

IR情報 | 岩谷産業株式会社（iwatani.co.jp）



Copyright © Iwatani Corporation. All rights reserved.

Iwatani